

Агентское соглашение № _____ от « ___ » _____ 201__ г.

FxCompany Ltd, именуемое в дальнейшем «**Компания**», с одной стороны и,

_____,
именуемый(ое) в дальнейшем «**Агент**» с другой стороны, вместе именуемые «**Стороны**», заключили настоящий **Соглашение** о нижеследующем.

Используемые понятия и термины

Компания - юридическое лицо FxCompany Ltd, обеспечивающее заключение торговых операций и проведение всех необходимых расчетов по ним, на основании Соглашения, приложений к нему и иных документов, заключенных с **Клиентом**.

Клиент - физическое или юридическое лицо, заключающее торговые операции с **Компанией**, по предоставляемым **Компанией** котировкам.

Торговые операции - сделки между **Компанией** и **Клиентом** по покупке или продаже CFD на валютные пары, индексы, фьючерсы, акции или металлы.

Торговый счет - специальный счет внутреннего учета, открытый в **Компании** **Клиентом**, на котором ведется учет обязательств **Компании** и **Клиента**, которые возникают из сделок, совершаемых в рамках Соглашения между **Клиентом** и **Компанией**.

Lot (лот) – единица измерения суммы сделки.

Транзакция – совокупность торговых операций, при которых средства переходят из базовой валюты в валюту котировки и обратно.

Баланс (balance)-сумма на лицевом счете **Клиента** после проведения последней в течение любого периода времени транзакции.

Floating Profit/Loss – плавающая (нереализованная) прибыль (убыток) по открытым позициям при текущих значениях котировок.

Equity – обеспеченная часть лицевого счета **Клиента** с учетом открытых позиций, которая связана с **Балансом** и **Floating (Profit/Loss)** следующей формулой: $Balance + Profit + Swap$. Это средства на лицевом счете **Клиента**, уменьшенные на текущий убыток по открытым позициям и увеличенные на текущую прибыль по открытым позициям.

Rate – перерасчет относительно базисной валюты USD

Текущий рыночный курс – текущий курс заключения сделок по конкретному контракту CFD на межбанковском рынке или на бирже.

Спрэд – это разность между курсом покупки и курсом продажи базовой валюты в один момент времени.

Открытая позиция – сделка покупки (продажи), не покрытая противоположной продажей (покупкой) контракта.

Базисная валюта (base currency) – денежная единица, в которой номинированы и рассчитаны счет, все балансы, комиссионные выплаты и платежи. В данном **Соглашении**, если не оговорено иное, в качестве базисной валюты используется USD.

Рабочее время Компании - промежуток московского времени с 01:01 часов понедельника, всю рабочую неделю и до 00:59 часа субботы, в пределах которого торговый терминал **Компании** обеспечивает проведение сделок со стандартными контрактами CFD на валюты, индексы, фьючерсы, акции или металлы. Исключение составляют выходные и праздничные дни по международному календарю актуальному к рынку FOREX, временные изменения внутреннего распорядка **Компании**, а также время, в течение которого обслуживание **Клиентов** невозможно по техническим причинам. В этих случаях **Компания** обязана предпринять все возможные меры, чтобы известить **Клиента** об изменении режима работы и дать возможность **Клиенту** устранить возникающие при этом валютные риски.

Агент – физическое или юридическое лицо, осуществляющее привлечение **Клиентов** в компанию и действующее на основании настоящего **Соглашения** в интересах **Компании**.

Привлеченным клиентом считается физическое или юридическое лицо, открывшее с помощью **Агента** в **Компании** торговый счёт и осуществившее ввод денежных средств на этот счёт объёмом, не

менее того, который указан в торговых условиях **Компании** как минимальный размер депозита на момент поступления средств на торговый счёт.

Агентский счёт – специальный счёт внутреннего учета, открытый в **Компании** **Агенту**, на котором ведется учет вознаграждения **Агента**.

Вознаграждение – ежемесячные начисления, производимые **Компанией** в пользу **Агента** на основании Приложения № 1 к **Соглашению**.

Автореферальная сделка - при обнаружении любых совпадений данных **Агента** и Клиента (таких как паспортные данные, адрес, телефон, e-mail, ip-адреса и т.п.). Клиент может быть исключен из списка привлеченных клиентов **Агента**, а вознаграждение, полученное **Агентом** за закрытые сделки этим Клиентом, аннулируются. Исключение возможно только для **Агентов** привлекающих Клиентов через торговые залы трейдеров, обучающие центры и т.д. при условии предоставления обоснованных данных о невозможности использования разных IP-адресов.

ibManager – клиент-серверный программный комплекс, для учёта **Привлечённых клиентов**, реестра, сделок и расчёта **Агентского** вознаграждения.

1. Предмет Соглашения

1.1. **Агент** обязуется своими средствами и за свой счет осуществлять поиск и привлечение **Клиентов** для заключения ими с **Компанией** Клиентского Соглашения, а **Компания** обязуется оплачивать услуги **Агента** на условиях, указанных в настоящем **Соглашении**, а также на основании приложений к Соглашению.

1.2. **Агент** принимает на себя права и обязательства, установленные настоящим **Соглашением** по привлечению **Клиентов Компании**, распространения программного обеспечения для торговых операций через сеть Интернет, вторичного учета операций **Клиентов**, расчета и учета финансовых результатов для взаиморасчетов **Сторон**, а также иные права и обязанности, предусмотренные настоящим **Соглашением**.

1.3. **Агент** безоговорочно признает, что все привлеченные им **Клиенты**, являются **Клиентами Компании**.

2. Права и обязанности Агента

2.1. **Агент** обязан:

- а. Добросовестно осуществлять деятельность по привлечению **Клиентов**.
- б. Осуществлять привлечение **Клиентов** на условиях, предлагаемых **Компанией**, а также информировать клиентов об изменениях торговых условий, регламента, а также новостях Компании.
- в. Оказывать содействие в заполнении анкеты для открытия торгового счёта, а также в предоставлении иных документов, необходимых для регистрации и авторизации **Торгового счёта**.
- г. Незамедлительно передавать **Компании** информацию о новых **Клиентах** в форме и объёме, необходимом и достаточном для открытия **Торгового счёта** на имя **Клиента**;
- д. Осуществлять дополнительное информационное обеспечение **Клиентов**;
- е. соблюдать конфиденциальность в отношении информации о компании, её **Клиентах**, не доступной публично, которая может привести к убыткам для компании или повредить её сложившемуся имиджу.

2.2. В рамках проведения взаиморасчётов между **Сторонами**, **Агент** обязан:

- а. Открыть **Агентский счёт**.
- б. Предоставить сотрудникам **Компании** необходимые для его идентификации документы. При возникновении необходимости, **Агент** обязан предоставить идентификационные документы повторно.
- в. Предоставить платёжные реквизиты для перечисления агентского вознаграждения.
- г. Через установленную у **Агента** клиентскую часть программного комплекса **ibManager** осуществлять оперативный учет **Привлечённых клиентов**, а также результатов их торговой активности.

2.3. **Агенту** запрещается:

- а. использовать любые виды недобросовестной рекламы:
 - спам;

- реклама на сайтах аморального содержания, а также содержания, не соответствующего законодательству страны регистрации **Агента**;
 - рекламу, содержащую искажённую или неверную информацию о **Компании** (и её услугах), а также порочащее сложившееся имя Компании;
 - использовать поп-апы и поп-андеры;
 - использование реферальных ссылок в системах контекстной рекламы;
 - использовать на своем сайте тексты, опубликованные на сайте **Компании**, кроме тех, которые предусмотрены поставкой по дополнительной договорённости с компанией.
- б. регистрировать юридическое лицо или торговый знак, который содержал бы название **Компании**, её логотип (или его элементы) в оригинальном или изменённом виде.
- в. брать на себя обязательства от имени **Компании**, а также выступать от её лица.
- г. использовать дизайн сайта, схожий с дизайном сайта **Компании**, если это не предусмотрено дополнительными договорённостями;
- 2.4. **Агент** имеет право:
- а. самостоятельно планировать и проводить маркетинговые и рекламные кампании предварительно согласовав их с **Компанией**;
 - б. использовать разработанный для **Агентов** логотип, содержащий название Компании и надпись «Представляющий брокер»;
 - в. размещать на своём сайте ссылки на сайт **Компании** (в т.ч. реферальные), а также реферальные формы и баннеры, предоставляемые **Компанией**;
 - г. осуществлять иные действия, предусмотренные настоящим **Соглашением** и приложениями к нему.

3. Права и обязанности Компании

- 3.1. Компания обязана:
- а. разъяснить **Агенту** порядок заключения **Компанией** соглашений и иных документов с **Клиентами**;
 - б. принимать на свои счета платежи **Клиентов**, нести все риски и ответственность за расчеты с **Клиентами**, которые основаны на заключенных Соглашениях и иных документах между **Компанией** и **Клиентом**;
 - в. открывать для привлеченных **Агентом Клиентов**, торговые счета в **Компании** на общих условиях в соответствии с **Клиентским Соглашением**;
 - г. предоставить **Клиенту** возможность осуществления торговых операций в системе через установленные **Компанией** и согласованные (предоставленные) с **Клиентом** средства идентификации (логин и пароль);
 - д. транслировать на клиентскую часть программного комплекса ibManager, находящуюся у **Агента** информацию о ходе и результатах торгов **Клиентов**;
 - е. осуществлять полноценный учет операций **Клиентов**;
 - ж. закрывать счета **Клиентов** и осуществлять расчеты;
 - з. организовывать, отвечать и осуществлять техническое консультирование и обслуживание программного обеспечения, находящегося у **Агента** и у **Клиентов**.
 - и. ежемесячно в установленном порядке и сроках осуществлять расчет с **Агентом** по полученному доходу на основании Приложения №1 к настоящему Соглашению.
- 3.2. **Компания** оставляет за собой право:
- а. отказать **Агенту** в регистрации;
 - б. компания оставляет за собой право самостоятельно зарегистрировать **Клиента** как привлеченного **Агентом** при условии, что **Агент** сможет доказать факт привлечения данного **Клиента**;
 - в. получать у **Агента** отчет о ходе и результатах кампаний и акций по привлечению **Клиентов**;
 - г. осуществлять иные действия, предусмотренные настоящим **Соглашением** и приложениями к нему;
 - д. отказать в выплате вознаграждения по сделкам, являющихся автореферальными.
 - е. изменять условия, порядок выплат и размер **Вознаграждения**, известив **Агента** не позднее, чем за 5 рабочих дней до вступления новых условий в силу.

4. Порядок взаиморасчетов сторон

4.1. Вознаграждение **Агента** рассчитывается в порядке и на основании значений, указанных в Приложении №1 к настоящему Соглашению.

4.2. Сверка расчетов результатов торговых операций **Привлечённых клиентов**, осуществляется в период с 1 по 5 число каждого месяца, следующего за отчётным.

4.3. Расчеты между **Сторонами** производятся в период с 5 по 10 число каждого месяца, следующего за отчётным.

4.4. **Стороны** самостоятельно и независимо исчисляют и оплачивают свои налоговые и иные обязательства перед третьими лицами.

4.5. **Компания** обязуется начать выплачивать **Агенту** вознаграждение только после его активации. Активация **Агента** (Агентского счёта) происходит при соблюдении одного из условий:

- а. **Агент** привлёк 3 (трех) **Клиентов** за любой срок после открытия **Агентского счёта**;
- б. **Агент** привлёк 3 (трёх) **Клиентов** в течение 1 (одного) календарного месяца после заморозки **Агентского счёта**.

4.6. Если по истечении отчётного квартала **Агент** привлёк менее 6 (шести) **Клиентов**, то **Компания** оставляет за собой право прекратить начисление агентского вознаграждения (заморозить **Агентский счёт**). Возобновление начисления вознаграждения происходит после повторной активации **Агентского счёта**, с учётом ранее привлечённых клиентов. Отчётным кварталом считается квартал, начинающийся с даты открытия или повторной активации Агентского счёта, или следующий за предыдущим отчётным кварталом.

4.7. **Компания** оставляет за собой право расторгнуть настоящий **Соглашение** в случае неуплаты **Агентом** любой суммы по своим обязательствам перед **Компанией**, оговоренные в дополнительных приложениях к **Соглашению**, а также в случае нанесения **Агентом Компании** материального или морального ущерба.

5. Обмен данными

5.1. Для связи с **Агентом Компания** использует следующие средства коммуникаций:

- а. терминальная почта **ibManager**;
- б. электронная почта;
- в. телефон;
- г. почтовые отправления;
- д. объявления в соответствующих разделах на Сайте **Компании**;

5.2. **Агент** для связи с **Компанией** имеет право использовать средства коммуникации, указанные в п. 5.1. настоящего **Соглашения**.

5.3. Сообщения, документы, объявления, уведомления, подтверждения, отчеты и др. будут считаться полученными противоположной **Стороной**:

- а. спустя один час после отправки на его электронную почту (e-mail);
- б. спустя один час после отправки по почте терминала **ibManager**;
- в. сразу после завершения телефонного разговора;
- г. через 7 календарных дней с момента почтового отправления;
- д. спустя один час после размещения объявления на Сайте **Компании**.

6. Особые условия

6.1. Так как **Компания** не является провайдером связи через Интернет или другие каналы, то она не может брать на себя ответственность за не исполнение каких-либо обязательств по причине сбоев связи.

6.2. **Агент** не имеет права разглашать какую-либо информацию, полученную от **Компании** в процессе совместной деятельности, в течение всего срока действия данного **Соглашения** и в течение трех лет после его расторжения.

6.3. Стороны обязаны сохранять конфиденциальность всей информации, относительно персональных данных клиентов, данных по их счетам и совершенных ими сделкам.

7. Ответственность сторон и форс-мажорные обстоятельства

7.1. **Стороны** несут ответственность за невыполнение обязательств по настоящему **Соглашению**.

Компания _____

Агент _____

7.2. **Стороны** освобождаются от ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств, по настоящему **Соглашению**, если такое неисполнение или ненадлежащее исполнение является следствием форс-мажорных обстоятельств (любое действие, событие или явление, включая, но не ограничиваясь этим, любую забастовку, массовые беспорядки или гражданские волнения, террористические акты, наводнения, экстраординарные метеорологические условия, землетрясения, пожары, войны, восстания, трудовые споры, несчастные случаи, действия правительства, неисправности связи или сбои питания, поломки оборудования или программной неисправности и т.п.), а также имеющих обязательную силу хотя бы для одной из **Сторон** нормативных документов, вступивших в действие после заключения **Соглашения** и сделавших его невыполнимым.

7.3. **Сторона**, для которой исполнение обязательств стало невозможным в силу обстоятельств, указанных в п. 7.2., обязана в течение 5 (пяти) дней в письменной форме уведомить другую **Сторону** о наступлении и предполагаемом сроке действия указанных обстоятельств.

7.4. **Компания** не несет ответственности за результаты деятельности **Агента**, в силу того, что **Агент** не является сотрудником **Компании**, а действует от своего собственного имени и на независимой основе.

8. Срок действия Соглашения

8.1. Настоящий **Соглашение** вступает в силу с момента его подписания обеими Сторонами и подписания всех указанных в его тексте приложений и дополнений, если иное не оговорено по тексту **Соглашения** дополнительно, и действует один год с возможностью автоматической пролонгации. Соглашение считается пролонгируемым, если ни одна из **Сторон** не уведомила другую о его расторжении, за 30 календарных дней до истечения текущего соглашения.

8.2. Настоящий **Соглашение**, может быть расторгнут только по инициативе одной из **Сторон**. В случае расторжения Соглашения одной из Сторон, другая сторона должна быть уведомлена об этом не позднее, чем за 14 дней до расторжения.

8.3. Настоящее **Соглашение** и все приложения к нему составляются в двух экземплярах, имеющих одинаковую юридическую силу, по одному для каждой из **Сторон**.

9. Реквизиты сторон

Компания

Агент

FxCompany Ltd

ФИО

_____/_____/_____

_____/_____/_____

1. Вознаграждения Агента рассчитывается на основе заключённых привлечённым **Клиентом** торговых операция. Комиссия по торговой операции рассчитывается по формуле:

$$C = Lots * Rev,$$

где *C* – комиссия **Агента** за одну **Торговую операцию** привлечённого **Клиента**, *Lots* – объём сделки в лотах, *Rev* – вознаграждение за 1 лот по инструменту операции. Вознаграждение по торговым инструментам указано в таблицах 2 – 6 Приложения.

2. Размер вознаграждения **Агента** и его зачисление в конкретную комиссионную группу в текущем отчётном квартале зависит от объёма средств, введённых на **Торговые счета** привлечёнными **Клиентами** в течение предыдущего отчётный квартал (таблица 1).

Таблица 1. Комиссионные группы

Комиссионная группа	Объём введенных средств (USD)
1	< 20 000
2	≥20 000 и < 50 000
3	≥50 000

3. Вознаграждение **Агенту** выплачивается только в том случае, если цена открытия и закрытия совершенной привлечённым Клиентом сделки превышает 4 пункта.
4. Вознаграждение не выплачивается по сделкам, совершённом на **Торговом счёте**, зарегистрированном на имя **Агента** или сотрудников **Агента**, в том случае, если **Агент** является юридическим лицом, а также по сделкам, относящимся к автореферальным.
5. Если на счёт **Привлечённого клиента** в рамках одной из акций **Компании**, условия проведения которой указаны на сайте **Компании**, был зачислен кредит (бонус), то комиссионное вознаграждение агента будет пропорционально отношению собственных средств клиента (**Баланса**) к величине обеспеченной части счёта Клиента с учётом открытых сделок (**Equity**).

Таблица 2. Вознаграждение Агента по валютным парам

Валютная пара	Вознаграждение (пунктов за лот)			Цена одного пункта за 1 лот в USD
	1 группа	2 группа	3 группа	
AUDCAD	2	2.5	2.8	10/USDCAD Rate
AUDCHF	2	2.5	2.8	10/USDCHF Rate
AUDDKK	6	7.5	8.5	10/USDDKK Rate
AUDJPY	1.2	1.5	1.7	1000/USDJPY Rate
AUDNZD	2	2.5	2.8	10xNZDUSD Rate
AUDPLN	5	6.3	7.1	10/USDPLN Rate
AUDSGD	2	2.5	2.8	10/USDSGD Rate
AUDUSD	1.2	1.5	1.7	10 USD
CADCHF	1.2	1.5	1.7	10/USDCHF Rate
CADJPY	1.2	1.5	1.7	1000/USDJPY Rate
CHFCAD	2	2.5	2.8	10/USDCAD Rate

Валютная пара	Вознаграждение (пунктов за лот)			Цена одного пункта за 1 лот в USD
	1 группа	2 группа	3 группа	
CHFJPY	1.2	1.5	1.7	1000/USDJPY Rate
CHFSGD	2	2.5	2.8	10/USDSGD Rate
EURAUD	2	2.5	2.8	10xUSDAUD Rate
EURCAD	2	2.5	2.8	10/USDCAD Rate
EURCCK	5	6.3	7.1	100/USDCCK Rate
EURCHF	1.2	1.5	1.7	10/USDCHF Rate
EURDKK	2	2.5	2.8	10/USDDKK Rate
EURGBP	1	1.3	1.4	10xGBPUSD Rate
EURHKD	8	10.0	11.3	10/USDHKD
EURHUF	8	10.0	11.3	1000/USDHUF Rate
EURJPY	1.2	1.5	1.7	1000/USDJPY Rate
EURLVL	2	2.5	2.8	10/USDLVL Rate
EURNOK	6	7.5	8.5	10/USDNOK Rate
EURNZD	2	2.5	2.8	10xNZDUSD Rate
EURPLN	5	6.3	7.1	10/USDPLN Rate
EURSEK	6	7.5	8.5	10/USDSEK Rate
EURSGD	2	2.5	2.8	10/USDSGD Rate
EURSKK	6	7.5	8.5	100/USDSEK Rate
EURUSD	1.2	1.5	1.7	10 USD
EURZAR	10	12.5	14.2	10 USDZAR Rate
GBPAUD	2	2.5	2.8	10xUSDAUD Rate
GBPCAD	2	2.5	2.8	10/USDCAD Rate
GBPCHF	1.2	1.5	1.7	10/USDCHF Rate
GBPDKK	6	7.5	8.5	10/USDDKK Rate
GBPJPY	1.2	1.5	1.7	1000/USDJPY Rate
GBPNOK	6	7.5	8.5	10/USDNOK Rate
GBPNZD	5	6.3	7.1	10xNZDUSD Rate
GBPSEK	6	7.5	8.5	10/USDSEK Rate
GBPSGD	2	2.5	2.8	10/USDSGD Rate
GBPUSD	1.2	1.5	1.7	10 USD
GBPZAR	10	12.5	14.2	10 USDZAR Rate
NZDCAD	2	2.5	2.8	10/USDCAD Rate
NZDCHF	2	2.5	2.8	10/USDCHF Rate
NZDJPY	2	2.5	2.8	1000/USDJPY Rate
NZDSGD	2	2.5	2.8	10/USDSGD Rate
NZDUSD	1.2	1.5	1.7	10 USD
SGDJPY	1.2	1.5	1.7	1000/USDJPY Rate

Валютная пара	Вознаграждение (пунктов за лот)			Цена одного пункта за 1 лот в USD
	1 группа	2 группа	3 группа	
USDCAD	1.2	1.5	1.7	10/USDCAD Rate
USDCCK	5	6.3	7.1	100/USDCCK Rate
USDCHF	1.2	1.5	1.7	10/USDCHF Rate
USDDKK	5	6.3	7.1	10/USDDKK Rate
USDHKD	2	2.5	2.8	10/USDHKD
USDHRK	5	6.3	7.1	10/USDHRK Rate
USDHUF	5	6.3	7.1	1000/USDHUF Rate
USDJPY	1	1.3	1.4	1000/USDJPY Rate
USDLTL	2	2.5	2.8	10/USDLTL Rate
USDLVL	2	2.5	2.8	10/USDLVL Rate
USDMXN	5	6.3	7.1	10/USDMXN Rate
USDNOK	6	7.5	8.5	10/USDNOK Rate
USDPLN	5	6.3	7.1	10/USDPLN Rate
USDSEK	6	7.5	8.5	10/USDSEK Rate
USDSGD	1.2	1.5	1.7	10/USDSGD Rate
USDSKK	6	7.5	8.5	100/USDSKK Rate
USDZAR	10	12.5	14.2	10 USDZAR Rate
AUDCAD	2	2.5	2.8	10/USDCAD Rate

Формула расчета вознаграждения за 1 лот по инструменту операции: $C=A*B$

Где: С - комиссия агента за 1 лот торговой операции привлеченного клиента, А - Вознаграждение (пунктов за лот), В - Цена одного пункта за 1 лот в USD

Пример расчета вознаграждения за 1 лот по валютной паре AUD/CAD при текущей рыночной котировке USD/CAD = 1.01400

Комиссия агента = $2 * 10 / 1.01400 = 19.72$ USD

Таблица 3. Вознаграждение Агента CFD на акции

Символ	Название Компании	Цена 1 пункта за лот в USD	Вознаграждение (USD за лот)
#AA	ALCOA INC	1	2
#AXP	AMERICAN EXPRES	1	2
#BA	BOEING CO	1	2
#C	CITIGROUP INC	1	2
#CAT	CATERPILLAR INC	1	2
#DD	DU PONT (EI)	1	2
#DIS	DISNEY (WALT) CO	1	2
#GE	GENERAL ELECTRIC	1	2
#HD	HOME DEPOT INC	1	2
#HON	HONEYWELL INTERNATIONAL	1	2

Компания _____

Агент _____

Символ	Название Компании	Цена 1 пункта за лот в USD	Вознаграждение (USD за лот)
#HPQ	HEWLET-PACKED	1	2
#IBM	IBM	1	2
#VZ	VERZION Communication	1	2
#INTC	INTEL CORP	1	2
#JNJ	JOHNSON&JOHNSON	1	2
#KO	COCA-COLA CO	1	2
#MMM	3M CO	1	2
#MO	ALTRIA GROUP INC	1	2
#WMT	WAL-MART STORES	1	2
#XOM	EXXON MOBIL CORP	1	2
#AIG	American International Group	1	2
#JPM	JP MORGAN CHASE	1	2
#MCD	MCDONALDS CORP	1	2
#MRK	MERCK & CO	1	2
#MSFT	MICROSOFT CORP	1	2
#PFE	Pfizer	1	2
#PG	PROCTER & GAMBLE	1	2
#UTX	UNITED TECH CORP	1	2
#T	ATT & T Inc	1	2

Таблица 4. Вознаграждение Агента по CFD на металлы

Тикер	Размер 1 лота	Цена 1 пункта в USD	Вознаграждение (за 1 лот в USD)
GOLD	100 oz	1	10
SILVER	5000 oz	50	50
PLATINUM	100 oz	1	75
PALLADIUM	1 oz	1	150

Таблица 5. Вознаграждение Агента по CFD на фьючерсы

Тикер	Актив	Комиссия в пунктах	Цена 1 пункта за лот в USD
6A	Future Aussie Dollar	1	10.0
6B	Future British Pound	1	10.0
6C	Future Canadian Dollar	1	10.0
6E	Future Euro	1	10.0
6J	Future Japanese Yen	1	10.0

Компания _____

Агент _____

Тикер	Актив	Комиссия в пунктах	Цена 1 пункта за лот в USD
6S	Future Swiss Franc	1	10.0
BRN	Future Brent Crude Oil	1	10.0
CT	Future Cotton	1	10.0
DX	Future US Dollar Index	1	10.0
ES	Future E-Mini S&P500	1	10.0
NG	Future Natural Gaz	1	10.0
NKD	Future Nikkei 225	1	10.0
NQ	Future E-Mini Nasdaq	1	10.0
NYSE	Future NYSE Composite Index	1	10.0
QG	Future miNY Natural Gaz	1	10.0
QM	Future miNY Crude Oil	1	10.0
SP500	Future S&P500	1	10.0
YM	Future Mini DJIA	1	10.0
ZG	Future Gold	1	10.0
ZI	Future Silver	1	10.0

Таблица 6. Вознаграждение Агента по CFD на индексы

Тикер	Название компании	Комиссия в пунктах	Цена 1 пункта за лот в USD
DJI	Dow Jones Industrial Average Index	1	0,01
DAX	DAX Perfomance Index	1	0,01
NASDAQ	NASDAQ Combined Composite Index	1	0,01
S&P500	S&P 500 Index	1	0,01
NIKKEI	NIKKEI	1	0,01
FTSE100	FTSE100	1	0,01
MICEX	Index MMVB	1	0,01
RTSI	Index RTS	1	0,01